

Peter Brilej

*Coaching Concepts
Partner*

- Business-Trainer
- Vertriebs-Coach
Side-by-Side



*Gehen Herz und Hirn Hand in Hand,
Haben unsere Beziehungen
Hand und Fuß
Ernst Ferstl österr. Lehrer, Dichter
und Aphoristiker*

Coaching Concepts
*Den Menschen im Herzen.
Den Erfolg im Blick.*



COACHING CONCEPTS



Meine Themen als Trainer und Coach

- Vertriebsausbildung in Produkt und Wording
- Präsentationstrainings
- Side-by-Side Coaching mit aktiver Verkaufsunterstützung beim Kunden

Ich helfe Vertriebsteams und Verkäufer dabei, ihre volle Leistungskraft zu entfalten und zu stärken.

Mein Leistungsspektrum und meine Angebote

- Vertriebsexperte, speziell im Online-Marketing mit mehr als 14 Jahren Berufserfahrung als Leiter im Außendienst im Mittelstand
- Umfangreiche Fachexpertise im Auf- und Ausbau leistungsstarker Vertriebsmannschaften auf der Basis unterschiedlicher Vermarktungsstrategien und Marketingkonzepten
- Ergebnisorientierte Führungspersönlichkeit mit ausgeprägtem analytischem Fähigkeiten
- Zielorientierter Ausbilder und Businesscoach von großen Vertriebsteams sowohl im Hunter wie auch von Farmingvertriebsorganisationen
- Strategischer Kopf mit hoher persönlicher Integrität als Moderator und Förderer im Team

Branchenhintergrund & Erfahrungsprofil

ab 2010 bis heute : Trainer und Coach

- 1999-2013: Vertriebsleiter im Direktvertrieb
- 1997-1999: Gruppenleiter im Direktvertrieb
- 1988-1996: Verkaufsleiter im Einzelhandel
- 1987-1988: Zeitsoldat im Personalwesen

Zertifizierungen & Qualifikationen

- Vertriebsausbildung im Direktvertrieb
- Ausbildung zur Business-Coach
- Ausbildung zum Trainer
- Ausbilder und Prüfer IHK

8x Awards für Training, Beratung und Coaching

